

Medizone Global Pharma Sourcing ist ein Pharmazeutisches Unternehmen mit jahrzehntelanger Erfahrung. Unser Fokus liegt auf der Beschaffung von Vergleichspräparaten für klinische Studien, Proben für die analytische Entwicklung und Notfallmedikationen, die im Zielland nicht zugelassen oder verfügbar sind. Mit unserem globalen Netzwerk agieren wir International.

Wir wachsen rasch und lösen jeden Tag die Herausforderungen unserer Kunden auf der ganzen Welt. Dabei arbeiten wir schnell, genau, zuverlässig und flexibel.

Die für dich guten Nachrichten sind: wir sind auf der Suche nach einem neuen Mitarbeiter*in, mit einschlägigem Know How aus dem Bereich der Klinischen Studien.

Wir bieten dir die Möglichkeit deinen Weg des persönlichen Wachstums zu finden und deine Persönlichkeit und Kreativität einzubringen. Diese Position bietet dir nicht nur anspruchsvolle, sondern auch sinnstiftende Aufgaben.

Komm zu uns ins Team als Account Manager Clinical Trials (m/w/d).

Stell Dir einfach mal einen Job vor, der ...

- ➔ Dir die Möglichkeit bietet, dich wahrlich zu verwirklichen.
- ➔ Dir den Raum bietet, über deine Position hinauszuwachsen.
- ➔ Dich mit dem Mantra "The Sky is the Limit" inspiriert.
- ➔ krisensicher ist und ein überdurchschnittliches Gehalt bietet.
- ➔ Dich dein kreatives Potential nicht länger zurückhalten lässt.

Dein Aufgabengebiet:

Kundenbetreuung & Akquise:

- Aufbau und Pflege langfristiger Beziehungen zu internationalen und forschenden Pharmaunternehmen mit Schwerpunkt im Biosimilar Bereich.
- Aktive Mitwirkung bei der Geschäftsentwicklung im klinischen Studienbereich.
- Sourcing spezialisierter Produkte wie Referenzstandards, Analyseproben und Vergleichspräparate.

Projektkoordination:

- Aktiv an der Seite unserer Studienprojektkunden (Phase I-III), von der Angebotsphase bis zur erfolgreichen Lieferung.
- Schnittstellenmanagement zwischen internen Abteilungen (Qualitätssicherung, Logistik, Einkauf).

Regulatorisches Verständnis:

- Fundiertes Wissen über GDP-Anforderungen und Qualitätsrelevanten Richtlinien.
- Dokumentations und Compliance-Sicherstellung.

Das spricht dich an? Dann möchten wir dich gerne kennenlernen!

Damit kannst Du uns beeindrucken:

- Abgeschlossenes betriebs- oder naturwissenschaftliches Studium. Alternativ Kaufmännische Ausbildung im Gesundheitswesen, MTA, PTA, MFA.
- Du hast Erfahrungen in einem pharmazeutischen Unternehmen, Extrapunkten kannst du mit Vorkenntnissen im klinischen Studien Bereich.
- Praxiserfahrung im Einkauf / Verkauf und Vertragsabwicklung im Im- und Export, sicherer Umgang mit einschlägigen Regulatorien.
- Deutsch und Englisch sprichst du fließend und verhandlungssicher. Eine weitere Fremdsprache ist immer ein Plus.
- Deine Arbeitsweise ist serviceorientiert und selbstständig. Du liebst es Eigeninitiative zu ergreifen und pusht die Dinge, Ziel- und Ergebnisorientiert, voran.
- Du bist eine kommunikative und offene Persönlichkeit.
- Dein Team kann sich auf dich verlassen. Du übernimmst gerne Verantwortung und gibst auch in schwierigen Phasen nicht auf.

Das bieten wir Dir:

- Flache Hierarchien mit schnellen Entscheidungswegen.
- Entwicklungspotential durch „on the job training“ mit umfangreichen Schulungen.
- Attraktives Vergütungspaket.
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis mit Zukunftsperspektive.
- Positive Arbeitsatmosphäre in einem Multi-Kulti-Team, gute Work-Life Balance, Home Office Tage.
- Goodies: Firmenevents Wellpass, Kinderbetreuungsgebühren, Getränkeauswahl, Büro Obst.
- Parkplatz vor dem Haus und gute MVV-Anbindung

Hast du noch Fragen? Dann melde Dich gerne bei uns!

Bewirb dich jetzt: jobs@medizone.com